

- 職務名称： レーザデバイス 営業（海外顧客担当）
- 配属部門： レーザデバイス事業部 営業グループ
- 募集理由： 海外販売拡大のため
- 開始時期： 2022年6月頃から就業可能な方
- 就業場所： 川崎市川崎区南渡田町1-1 京浜ビル
- 年齢： 20歳代～50歳代
- 想定年収： 600-800万円
- 雇用形態： 正社員

■業務内容：

- ・半導体レーザ製品の海外営業
  - ・ターゲット市場および顧客情報の収集と分析（マーケティング活動）
  - ・営業戦略の立案と実行（商品、顧客、価格、販路）
  - ・販売計画の策定
  - ・売上予実分析
  - ・顧客管理
  - ・展示会等への出展活動
  - ・開発、生産部門と連携した顧客への商品提案

■スキル／経験：

【必須要件】

- ・大卒以上、かつ就業経験3年以上

【歓迎条件】

- ・以下のいずれかの条件を満たす方
  - [1] レーザ、LED、光部品、電子デバイス等の営業経験のある方
  - [2] 営業経験がなくても技術者として顧客とやり取りの経験のある方
- ・英語または中国語でのビジネス会話、メールのやり取りが可能な方

【求める人物像】

- ・生産、開発グループとの相互理解を深め、売上げ目標達成に向けて強い意志を持って行動できる人
- ・営業グループメンバーとして、チームワークを大切にしながらグループ全体としてのパワーを向上させることができる人
- ・積極的に製品情報、市場情報を収集し、知識向上に努める人
- ・自ら考え・自ら行動できる人

以上